

Das Seminar, das Ihnen  
Sicherheit vermittelt.

Die Professionalität und Souveränität  
des Trainers prägen den Wert dieses  
Seminars. (IQ-Magazin)

## **Erfolgsrhetorik** **- Präsentationen und Verhandlungen erfolgreich meistern**

### **Aus dem Programm**

- \* 16 Punkte für eine Rede/Präsentation
- \* So wirken Sie sicherer
- \* Gestik und Blickkontakt
- \* Aufbau einer Rede/Präsentation
- \* Einleitungen - die 10 Möglichkeiten
- \* Stichwortzettel
- \* Sprechtechnik
- \* Unser Wortschatz
- \* So verhalten Sie sich besser in Stresssituationen
- \* Gezielter Einsatz der Fragetechnik  
- 10 Fragearten
- \* Professionelles Verhalten bei Präsentationen und  
Verhandlungen
- \* Aktiv zuhören
- \* Körpersprachliche Aussagen und deren Bedeutung
- \* Hilfe - ich verliere den Faden  
- 10 Tipps gegen die Mattscheibe
- \* Wünsche der Teilnehmer(innen)

Die hohe Qualität lässt sich auch daran fest-  
machen, dass viele Unternehmen immer wieder  
Mitarbeiter entsenden. (IQ-Magazin)

### **Seminarziel**

Präsentieren und verhandeln muss jede  
Führungskraft. Wer erfolgreich ver-  
handelt, hat bessere Chancen. Möchten  
auch Sie zu den Erfolgreichen gehören?  
Dieses Seminar stärkt Ihre Überzeu-  
gungskraft und gibt Ihnen Sicherheit.

### **Teilnehmer**

Führungskräfte und Verkäufer aller  
Bereiche, die sich im Bereich Rhetorik  
weiterentwickeln möchten.

### **Seminarort/-termin**

14.03.-15.03.2012

13.06.-14.06.2012

07.11.-08.11.2012

**Hotel „Braunschweiger Hof“**  
**Herzog-Wilhelm-Str. 54**  
**38667 Bad Harzburg**

22.08.-23.08.2012

**MARITIM ClubHotel**  
**Timmendorfer Strand/Ostsee**

### **Seminarzeiten**

Beginn: 1. Tag 09<sup>oo</sup> Uhr

Ende: 2. Tag 16<sup>oo</sup> Uhr

### **Seminargebühr**

€ 1.690,00 zzgl. MwSt.

### **Seminarleiter**

**Lothar Haase**  
Cheftrainer MIR, Bad Harzburg