

Das Seminar, das Ihnen
Sicherheit vermittelt.

Die Professionalität und Souveränität
des Trainers prägen den Wert dieses
Seminars. (IQ-Magazin)

Erfolgsrhetorik **- Präsentationen und Verhandlungen erfolgreich meistern** Aus dem Programm

- * **16 Punkte für eine Rede/Präsentation**
- * **So wirken Sie sicherer**
- * **Gestik und Blickkontakt**
- * **Aufbau einer Rede/Präsentation**
- * **Einleitungen - die 10 Möglichkeiten**
- * **Stichwortzettel**
- * **Sprechtechnik**
- * **Unser Wortschatz**
- * **So verhalten Sie sich besser in Stresssituationen**
- * **Gezielter Einsatz der Fragetechnik
- 10 Fragearten**
- * **Professionelles Verhalten bei Präsentationen und
Verhandlungen**
- * **Aktiv zuhören**
- * **Körpersprachliche Aussagen und deren Bedeutung**
- * **Hilfe - ich verliere den Faden
- 10 Tipps gegen die Mattscheibe**
- * **Wünsche der Teilnehmer(innen)**

Die hohe Qualität lässt sich auch daran fest-
machen, dass viele Unternehmen immer wieder
Mitarbeiter entsenden. (IQ-Magazin)

Seminarziel

Präsentieren und verhandeln muss jede Führungskraft. Wer erfolgreich verhandelt, hat bessere Chancen. Möchten auch Sie zu den Erfolgreichen gehören? Dieses Seminar stärkt Ihre Überzeugungskraft und gibt Ihnen Sicherheit.

Teilnehmer

Führungskräfte und Verkäufer aller Bereiche, die sich im Bereich Rhetorik weiterentwickeln möchten.

Seminarort/-termin

20.03.-21.03.2024
19.06.-20.06.2024
11.09.-12.09.2024
14.11.-15.11.2024

**Hotel „Braunschweiger Hof“
Herzog-Wilhelm-Str. 54
38667 Bad Harzburg**

Seminarzeiten

Beginn: 1. Tag 09^{oo} Uhr
Ende: 2. Tag 16^{oo} Uhr

Seminargebühr

€ 2.290,00 zzgl. MwSt.

Seminarleiter

Lothar Haase
Cheftrainer MIR, Bad Harzburg